

Upadłość firm w USA przekracza poziomy z czasów COVID-19

23 lipca 2024

Amerykanie obecnie decydują się na szybsze składanie wniosków o upadłość, ponieważ nie są w stanie spłacić swoich długów. Kilka dużych banków ogłosiło, że straciło ponad 4,1 miliarda dolarów w ostatnim kwartale z powodu niezapłaconych długów. Liczba wniosków o upadłość w USA wzrosła o 15% w pierwszej połowie 2024 r., osiągając 217 000. Konsumenci nie wydają pieniędzy, a firmy nie są w stanie osiągnąć zysku. Przedłużające się problemy z łańcuchem dostaw, inflacja, wyższe stopy procentowe i zmniejszone wydatki konsumentów przyczyniły się do upadku większej liczby firm; w rzeczywistości liczba upadłości przedsiębiorstw osiągnęła w zeszłym miesiącu najwyższy poziom od 13 lat.

Największy wzrost odnotowały wnioski o upadłość w ramach Chapter 11 w sektorze komercyjnym, z alarmującym 43% rocznym wzrostem od pierwszego kwartału 2023 r. do 2024 r. Ogólnie rzecz biorąc, liczba upadłości komercyjnych wzrosła o 22% w pierwszym kwartale 2024 r., przy czym upadło 7113 firm w porównaniu do 5820 w pierwszym kwartale 2023 r. W pierwszej połowie 2024 r. złożono 346 wniosków o upadłość korporacyjną, co jest najwyższą liczbą od ponad dekady.

Około 75 korporacji złożyło wniosek o upadłość w samym czerwcu 2024 r., co sprowadza nas z powrotem do poziomu pandemii, gdy firmy zamykały się z powodu blokad. „Tempo przyspieszyło od pierwszych miesięcy 2024 r. i dorównuje mu jedynie najbardziej pracowity okres w 2020 r., kiedy szok wywołany przez COVID-19 doprowadził do upadłości stosunkowo większej liczby firm” – ogłosił S&P Global Market Intelligence.

W rzeczywistości liczba wniosków o upadłość korporacyjną w USA w 2024 r. osiągnęła 13-letni szczyt. Sektor dóbr konsumpcyjnych uznaniowych odnotował największą liczbę upadłości, z czego 55 złożonych do 1 lipca 2024 r., ponieważ konsumenci wydają mniej na jedzenie na mieście, ubrania, rozrywkę, podróże i inne wydatki, które są obecnie uważane za luksusy.

Sektor opieki zdrowotnej odnotował drugi co do wielkości wzrost liczby upadłości, z 40 upadłymi firmami. W przeciwieństwie do sektora dóbr konsumpcyjnych, uznaniowych, Ameryka rozpaczliwie potrzebuje usług opieki zdrowotnej, ale odnotowała drastyczny spadek liczby dostępnych pracowników od czasu pandemii COVID-19. Przemysł zrównał się z opieką zdrowotną pod względem strat, co jest poważną stratą dla umierającego sektora produkcyjnego w Ameryce.

Straty miejsc pracy będą podążać za tym trendem upadających firm, a wzrost liczby miejsc pracy w sektorze publicznym szkodzi gospodarce Ameryki. Niektórzy uważają, że ponad 50 000 sklepów detalicznych zamknie się przed 2028 r. Niezliczona liczba firm przenosi swoje pieniądze za granicę do miejsc takich jak Meksyk, przynosząc ze sobą dochody z podatków i miejsca pracy. Ameryka stała się nieco wroga wobec biznesu z powodu szalejącego opodatkowania. Te średniej wielkości przedsiębiorstwa nie mogą sobie pozwolić na pożyczanie nawet po nieco niższym oprocentowaniu. Problemy z łańcuchem dostaw spowodowane przez COVID-19 nigdy nie zostały w pełni rozwiązane. Inflacja zaczęła się od COVID, ale przedłużała się głównie dzięki wydatkom rządowym, ponieważ Biden wprowadził niektóre z najcięższych pakietów przed ustąpieniem z urzędu. Zbliżające się wojny wskazują, że inflacja jest daleka od zaniku, a komputer niestety sugeruje, że recesja już trwa.

Źródło zagraniczne: [ArmstrongEconomics.com](https://armstrongeconomics.com)

Źródło polskie: [PrisonPlanet.pl](https://prisonplanet.pl)