

Jak sterować ludźmi?

27 września 2023



Założmy, że chcemy kogoś do czegoś przekonać, przedstawiając mu swoją prośbę na ucho. Dzięki badaniom włoskich medyków wiemy, że aby zwiększyć swoje szanse na sukces, trzeba mówić do ucha... prawego. To żadna magiczna sztuczka. „Chodzi o system przechodzenia sygnału akustycznego i budowę naszego mózgu” – mówi w Radiu Naukowym prof. Tomasz Grzyb, psycholog społeczny z Uniwersytetu SWPS. Prof. Grzyb wraz z prof. Dariuszem Dolińskim są autorami książki „Sto technik wpływu społecznego”, w której m.in. wyjaśniają dokładniej kwestie skuteczności szeptu do ucha prawego.

Źródło: [YouTube.com](https://www.youtube.com)