

Hojny jak biedak

30 lipca 2018

Osoby posiadające niski status ekonomiczny wykazują większą wolę współpracy i chętniej dzielą się swoimi zasobami niż osoby o wysokim statusie – twierdzą badacze z Uniwersytetu Królowej Marii w Londynie.

Wyniki badania opublikowano w „Basic and Applied Social Psychology”. Do takich wniosków naukowcy doszli, przeanalizowawszy zachowania osób podczas gry w psychologiczne gry o tematyce ekonomicznej.

Sprawę opisuje portal NaukawPolsce.PAP.pl. W ramach eksperymentów specjaliści przypisywali uczestnikom określony status – wyższy lub niższy. Status ten zależał od włożonego wysiłku (status osiągnięty) lub był kwestią przypadku (status przypisany). Wyznaczał on ilość przydzielanych później pieniędzy. Zadaniem badanych było podejmowanie decyzji co do tego, ile pieniędzy zostawić dla siebie, a ile włożyć do wspólnej puli, której zawartość była na końcu rozdzielana pomiędzy wszystkich graczy.

Wyniki badania pokazały, że osoby z niskim statusem wkładały do puli więcej pieniędzy. Osoby z wysokim statusem wolały zachować więcej funduszy na własny użytek.

„Jeśli zdobywasz wysoki status poprzez wysiłek, a nie przypadkowo, wolisz zachować fundusze dla siebie. Jeśli twój status jest ograniczony, przyjmujesz strategię sprzyjającą jego zwiększeniu, czyli współpracujesz. Istota sprawy polega na tym, że nawet gdy zachowujesz się kooperatywnie, nie robisz tego z pobudek czysto altruistycznych” – mówi badaczka dr Magda Osman.

Źródło: NowyObywatel.pl